

Posizione: Sales Manager - Vorvel SIM SpA

Tipo di contratto: a tempo indeterminato – full time

Sede di lavoro: Milano

Descrizione Società

Vorvel Sim gestisce il Mercato Vorvel, un sistema multilaterale di negoziazione con solide radici nella comunità degli Intermediari Italiani, con un'attività in forte crescita. I suoi soci sono Fineco Bank, Banca Akros (Gruppo Banco BPM), Banca Sella Holding, Iccrea Banca e 19 Banche Popolari attraverso la Società consortile Luigi Luzzatti SCpA. Gran parte degli Intermediari italiani è già collegata direttamente o indirettamente al Mercato Vorvel. Ad un anno dal lancio del nuovo segmento sui Certificati, Vorvel è già diventato leader del mercato italiano sui Turbo Certificates, per numero di contratti eseguiti.

Job Description

Riporto diretto al Direttore Generale

Principali Responsabilità:

- Acquisizione nuovi clienti (Intermediari, Info Provider)
- Espansione del business con i clienti già acquisiti (Intermediari, Info Provider)
- Attività di promozione commerciale dei servizi erogati dalla Società
- Attività di comunicazione anche nei confronti degli utenti finali del Mercato Vorvel

Profilo ideale:

- Ottima conoscenza degli strumenti finanziari, con titolo preferenziale per il settore dei Certificati
- Esperienza pluriennale maturata nei processi di vendita di servizi erogati da mercati finanziari, servizi di trading elettronico o di information providing.
- Ottima comprensione del funzionamento dei mercati finanziari
- Ottima capacità relazionali, skill di public speaking e comunicazione
- Ottima conoscenza della lingua inglese
- Propensione a partecipare attivamente a processi di sviluppo del business e personalità orientata alle esigenze del cliente